

كيف تقنع الآخرين بفكرة ؟



الاثنين 10 سبتمبر 2012 12:09 م

أولاً: لابد ان تكونهتقنعا جدا من الفكرة التي تسعى لنشرها , لأن أي مستوى من التذبذب سيكون كفيلا ان يحول بينك وبين ايصال الفكرة للغير.

ثانياً: استخدم الكلمات ذات المعاني المحصورة والمحددة مثل : بما أن , إذن , وحينما يكون .. الخ , فهذه الألفاظ فيها شيء من حصر المعنى وتحديد الفكرة , ولتحذر كل الحذر من التعميمات البراقة التي لاتفهم أو ذات معاني واسعة يقول الفيلسوف الفرنسي فولتير : (قبل أن أناقش أي شيء معك عليك أن تحدد ألفاظك)

ثالثاً:ترك الجدل العقيم الذي يقود الى الخصام يقول أحدهم (اذا أردت أن تكون موطأ الأكناف ودودا تألف وتؤلف لطيف المدخل الى النفوس , فلا تقحم نفسك في الجدل وإفأنت الخاسر , فإنك إن أقمت الحجة وكسبت الجولة وأفحمت الطرف الآخر فإنه لن يكون سعيدا بذلك وسيسررها في نفسه وبذلك تخسر صديقا او تخسر اكتساب صديق , أيضا سوف يتجنبك الآخرون خشية نفس النتيجة **رابعاً:**حلل حوارك الى عنصرين أساسيين هما:-

1-المقدمات المنطقية: وهي تلك البيانات أو الحقائق أو الأسباب التي تستند اليها النتيجة وتفرض اليها.

2-النتيجة: وهي مايرمي الوصول اليها المحاور أو المجادل ,مثال على ذلك:

المواطنون الذين ساهموا بأموالهم في تأسيس الشركة هم الذين لهم حق الإدلاء بأصواتهم فقط , وأنت لم تساهم في الشركة ولذلك لايمكنك أن تدلي بصوتك..

خامساً:إختيار العبارة اللينة الهينة , والابتعاد عن الشدة الإرهاب والضغط وفرض الرأي وهذا هو هدي الرسول صلى الله عليه وسلم الذي قال عنه أنس (خدمت رسول الله عشر سنين فوالله ماقال لأمر فعلته لم فعلته , ولا لأمر لم أفعله لم لم تفعله.)

سادساً:إحرص على ربط بداية حديثك بنهاية حديث المتلقي لأن هذا سيشعره بأهمية كلامه لديك وأنتك تحترمه وتهتم بكلامه , ثم بعد ذلك قدم له الحقائق والأرقام التي تشعره كذلكبقوة معلوماتك وأهميتها وواقعية حديثك ومصادقته.

سابعاً: أظهر فرحك الحقيقي - غير المصطنع - بكل حق يظهر على لسان الطرف الآخر , وأظهر له بحثك عن الحقيقة لأن رذك لحقائقظاهرة ناصعة يشعر الطرف الآخر أنك تبحث عن الجدل وانتصار نفسك .وتذكر قول الشافعي رحمه الله عندما قال (ماجادلت أحدا الا وددت أن يظهر الحق على لسانه.)

ثامناً:إحرص على قراءة بعض الكتب التي تتحدث عن هذه المواضيع مثل كتاب (كيف تقنع الآخرين تأليف عبدالله العوشن والذي تم اقتباس بعض الفقرات السابقة منه بتصريف.)

تاسعاً:وأخيرا أسأل الله الإعانة والتوفيق وأن يشرح صدر صاحبك للخير وأن يرزقك الإخلاص فيقولك وعملك.